

遊び心で着物を“生かす”

新年は、初詣や成人式、初釜など、何か

と和装姿で臨む機会が増える時季。時候やシーンに合わせて選ぶ着物や帯とともに、帯締や帯揚、半衿、草履などの小物を組み合わせることによって表情を変えられるのも、和装の楽しみの一つです。

「昔は半衿一つで着物より高いものもあつたんですよ」と話すのは、和装小物卸「衿秀」創業者であり代表取締役の志野稔さん。創業63年と、京都では比較的新しいお店ですが、エネルギッシュな挑戦とア

イデアで、時代の変化にも負けずに京の和装文化の可能性と裾野を広げてきました。呉服の町・室町の一角にあるお店には、屋号の由来である半衿のみならず、肌着から草履に至るまで多種多様な和装小物が揃います。それらの多くは自社で企画したオリジナルの商品。例えば半衿なら、元となるデザインの図案を起こし、模様を

手描きしていきます。その図案は伝統的な風物だけでなく、クリスマスモチーフや斬新的な抽象柄など伝統の枠にはまらないものも多く取り入れています。そんな自由な発想の背景には、世の中が激しく移り変わる中で生き残ってきたお店の来歴があります。

幼少期、父の仕事の都合で海外にいた

稔さんは、戦争でその父を亡くし、帰国後は小学5年生の頃から農家で丁稚奉公。その後、衿間屋に住み込みで8年間働き、22歳を目前に独立を決意。二条城の近くの小さな家で半衿の卸業を始めました。

折しも日本が高度成長期に入った頃。戦前は多彩な色や柄があつた半衿は、化

学纖維の登場とともに状況を一変。安く

強いという理由から白の半衿が主流になりました。「このままでは衿屋として立ち行かない」と考えた稔さんが、妻とともに試行錯

誤を重ねた末に生み出したのが、肌着にファスナーで着脱できる画期的な半衿「ローズカラー」でした。それまでは手縫いで本衿に縫い付けるしかなかつた半衿を手軽に楽しめるようになり、一躍、売れ筋商品に。これを皮切りに、半衿から仕立て刺繡入りの鼻緒・帯地や帯締からつくりたバッグなど、遊び心にあふれた和装小物を創作してきました。「評価はお客様がしてくれはるから、何でも挑戦してみたらええ」という稔さんの方針のもと、各部門のスタッフが自由な着想でつくった商品を、自分たちで販売できるのも衿秀の強みです。

「私が社員に言うのは、和装小物は単独では成り立たない。着物や帯があつてはじめて生きる。合わせ方は何百、何千通り。だから衿秀にはたくさん品物があります。アイデアを出す、デザインする、それを形にする、それぞれが自分の持ち味を發揮してみんなでもの創り

集団になろう、ということ」と。これからもお客様に喜んでいただき、和装をもっと楽しんでもらいたいですね

和装小物の挑戦

Wasō Komono



色も図柄もさまざまな半衿、帯揚げ、帯締めのバリエーション。



衿秀
代表取締役社長
志野稔さん

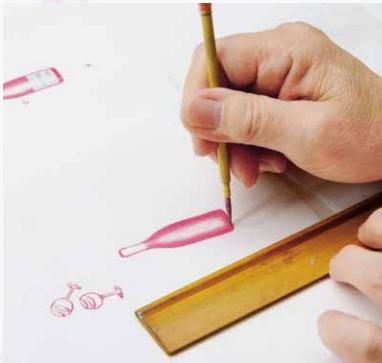
「洋服に比べると、どうしてもお金もかかれば手間もかかるのが和装。でも、和装にしかない良さがある。色無地の着物が一つあれば、半衿を替えるだけでも表情ががらりと変わる。その面白さを今の若い人にも知つてもらいたいから、ときめきを感じてもらえる商品を今後もつくっていきますよ」



鼻緒をすげる職人さんは、この道54年の大御所。



半衿をファスナーで取り付けられる「ローズカラー」は、お手持ちの襦袢への加工も可。



熟練の職人が一つひとつ筆で手描きするワイン柄の半衿の図案。



ホースヘアから作ったバッグと、お揃いの鼻緒。草履台は好みのものを自由に組み合わせられます。